



Cristóbal Camacho
Asesor financiero

FINANZAS

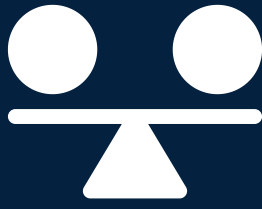
PRÁCTICAS

TRANSFORMA TU TALLER 2.0

**CÓMO USAR INTELIGENCIA ARTIFICIAL
PARA ENTENDER MEJOR SUS NÚMEROS**



Cómo usar el Balance General



Balance General		
Concepto	Mes anterior (\$)	Mes actual (\$)
ACTIVOS		
Caja y bancos	\$1,500	\$2,100
Cuentas por cobrar	\$2,200	\$2,600
Inventario	\$3,500	\$3,900
Otros activos corrientes	\$300	\$400
Total activos corrientes	\$7,500	\$9,000
Activos fijos netos	\$8,000	\$7,800
Total activos	\$15,500	\$16,800
PASIVOS		
Proveedores	\$1,800	\$2,000
Deudas a corto plazo	\$1,200	\$1,400
Impuestos / obligaciones por pagar	\$500	\$600
Total pasivos corrientes	\$3,500	\$4,000
Deudas a largo plazo	\$4,000	\$3,500
Total pasivos	\$7,500	\$7,500
PATRIMONIO		
Capital aportado	\$6,000	\$6,000
Utilidades retenidas	\$2,000	\$3,300
Total patrimonio	\$8,000	\$9,300
Pasivos + patrimonio	\$15,500	\$16,800
¿Cuadra?	<input checked="" type="checkbox"/> Sí	<input checked="" type="checkbox"/> Sí

Primero llene los datos del Balance General en Excel.

Revise que el total de activos sea igual al total de pasivos más patrimonio. Si no cuadra, corrija los datos antes de continuar.

Cuando termine, adjunte el Excel o copie los datos en su herramienta de inteligencia artificial.

Luego pegue el prompt (instrucción) de la siguiente página para recibir una explicación simple.

Prompt 1: Diagnóstico del Balance General

Activos = Pasivos + Patrimonio



Actúa como un asesor financiero práctico para un taller automotriz.

Analiza mi Balance General y explícamelo en palabras simples.

Dime:

1. Qué está bien.
2. Qué señales de alerta ves.
3. Si mi liquidez parece sana o ajustada.
4. Si mis deudas parecen manejables.
5. Qué 3 acciones debería tomar primero.

No uses lenguaje complicado.

No inventes datos.

Si falta información, dime qué dato falta.



Cómo usar el Estado de Resultados



Estado de Resultados				
Concepto	Mes 1 (\$)	Mes 2 (\$)	Mes 3 (\$)	Promedio (\$)
INGRESOS				
Ventas de servicios	\$9,000	\$9,500	\$10,000	\$9,500
Ventas de repuestos	\$3,500	\$3,800	\$4,200	\$3,833
Otros ingresos	\$200	\$150	\$100	\$150
Total ingresos	\$12,700	\$13,450	\$14,300	\$13,483
COSTOS DIRECTOS				
Costo de repuestos	\$2,100	\$2,300	\$2,500	\$2,300
Mano de obra directa	\$1,800	\$1,900	\$2,100	\$1,933
Otros costos directos	\$300	\$350	\$350	\$333
Total costos directos	\$4,200	\$4,550	\$4,950	\$4,567
Utilidad bruta	\$8,500	\$8,900	\$9,350	\$8,917
GASTOS OPERATIVOS				
Arriendo	\$1,200	\$1,200	\$1,200	\$1,200
Servicios básicos e internet	\$250	\$260	\$255	\$255
Sueldos administrativos	\$1,800	\$1,800	\$1,900	\$1,833
Marketing y ventas	\$300	\$350	\$400	\$350
Otros gastos operativos	\$200	\$220	\$250	\$223
Total gastos operativos	\$3,750	\$3,830	\$4,005	\$3,862
Utilidad operativa	\$4,750	\$5,070	\$5,345	\$5,055
GASTOS FINANCIEROS				
Intereses	\$150	\$140	\$130	\$140
Utilidad antes de impuesto	\$4,600	\$4,930	\$5,215	\$4,915
Impuesto estimado	\$690	\$740	\$782	\$737
Utilidad neta	\$3,910	\$4,191	\$4,433	\$4,178
Margen neto %	30.8%	31.2%	31.0%	31.0%

Primero llene los datos del Estado de Resultados en el Excel.

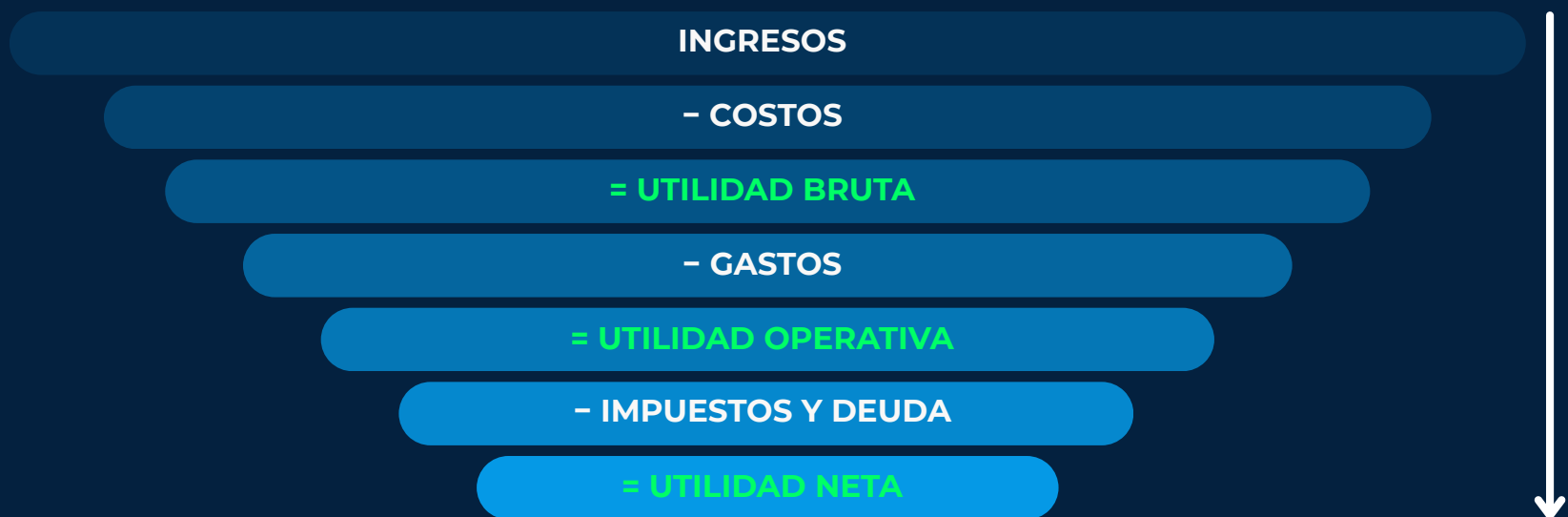
Revise sus ingresos, costos, gastos y utilidad neta.

Esa sección muestra si el taller realmente está ganando dinero.

Cuando termine, adjunte el Excel o copie los datos en su herramienta de inteligencia artificial.

Luego pegue el prompt de la siguiente página para recibir una explicación simple.

Prompt 2: Diagnóstico del Estado de Resultados



Actúa como un asesor financiero práctico para un taller automotriz.

Analiza mi Estado de Resultados y explícamelo en palabras simples.

Dime:

1. Si el taller parece rentable.
2. Qué costos están pesando más.
3. Qué gastos debería revisar.
4. Si la ganancia parece sana o ajustada.
5. Qué 3 acciones debería tomar primero.

No uses lenguaje complicado.
No inventes datos.

Si falta información, dime qué dato falta.



Cómo usar el Flujo de Caja

	A	B	C	D	E	F
	Flujo de Caja					
	Concepto	Mes 1 (\$)	Mes 2 (\$)	Mes 3 (\$)	Mes 4 (\$)	Promedio (\$)
1						
2						
3						
4	Saldo inicial	\$2,500				\$2,500
5	ENTRADAS					
6	Cobros de servicios y repuestos	\$12,000	\$12,800	\$13,500	\$14,000	\$13,075
7	Cobro de cuentas por cobrar	\$600	\$500	\$450	\$400	\$488
8	Préstamos / otros ingresos					
9	Total entradas	\$12,600	\$13,300	\$13,950	\$14,400	\$13,563
10	SALIDAS					
11	Pago a proveedores	\$3,200	\$3,400	\$3,600	\$3,800	\$3,500
12	Sueldos	\$3,000	\$3,000	\$3,200	\$3,200	\$3,100
13	Arriendo y servicios	\$1,500	\$1,500	\$1,520	\$1,520	\$1,510
14	Deuda e intereses	\$600	\$600	\$600	\$600	\$600
15	Otros gastos / inversión	\$500	\$700	\$600	\$800	\$650
16	Total salidas	\$8,800	\$9,200	\$9,520	\$9,920	\$9,360
17	Flujo neto	\$3,800	\$4,100	\$4,430	\$4,480	\$4,203
18	Saldo final	\$6,300	\$4,100	\$4,430	\$4,480	\$4,828

Primero llene los datos del Flujo de Caja en el Excel.

Revise cuánto dinero entra, cuánto dinero sale y cuánto efectivo queda disponible.

Esa sección muestra si el taller puede operar con tranquilidad.

Cuando termine, adjunte el Excel o copie los datos en su herramienta de inteligencia artificial.

Luego pegue el prompt de la siguiente página para recibir una explicación simple.

Prompt 3: Diagnóstico del Flujo de Caja



i Dinero que entra – Dinero que sale = Efectivo disponible



Actúa como un asesor financiero práctico para un taller automotriz.

Analiza mi Flujo de Caja y explícamelo en palabras simples.

Dime:

1. Si tengo suficiente efectivo para operar.
2. En qué período podría quedarme corto.
3. Qué cobros debería acelerar.
4. Qué pagos debería planificar mejor.
5. Qué 3 acciones debería tomar primero.

No uses lenguaje complicado.

No inventes datos.

Si falta información, dime qué dato falta.





Cristóbal Camacho
Asesor financiero

FINANZAS

PRÁCTICAS

DESCARGA BONUS ADICIONALES

